

Fiche de poste

Business Developer Matériaux – Chimie – Systèmes de production H/F

Date limite de candidature : 10/12/2024	Prise de fonction : Janvier 2025
<input checked="" type="checkbox"/> Titulaire	Catégorie : A
<input checked="" type="checkbox"/> Contractuel <input checked="" type="checkbox"/> CDD 36 mois <input type="checkbox"/> CDI	Quotité : 100%
Affectation : Pôle Universitaire d'innovation	Rattachement : Responsable du pôle
Niveau requis : Bac+5	Rémunération : selon expérience

Descriptif de l'employeur :

Quatre écoles d'ingénieurs, 17 parcours de masters dont 7 dispensés entièrement en anglais, un doctorat, sept laboratoires de recherche : depuis plus de 160 ans, Centrale Lille forme des ingénieurs et des chercheurs de haut niveau.

Développer les compétences et accompagner l'émergence des talents de chacun de ses élèves, de ses étudiants et de ses personnels est l'ambition de Centrale Lille.

L'établissement forme d'abord des ingénieurs grâce à ses quatre écoles internes : l'Ecole Centrale de Lille pour la formation généraliste, l'ENSCL pour la formation des ingénieurs chimistes, l'ITEEM pour la formation des ingénieurs-managers-entrepreneurs et l'IG2I, pour la formation des ingénieurs pour les systèmes intelligents et interconnectés.

Ces quatre écoles sont conçues pour permettre aux élèves de se construire un avenir professionnel conforme à leurs ambitions. Centrale Lille a pour vocation de répondre aux besoins des entreprises en formant de futurs ingénieurs capables d'évoluer dans des environnements très variés et de contribuer à leur développement économique. Centrale Lille joue un rôle important dans l'innovation et la recherche. Il propose des masters recherche et un doctorat. Ses sept laboratoires de recherche portent des projets innovants, enrichissant chaque jour un peu plus la connaissance scientifique et participant à l'innovation au sein des entreprises.

Ses formations variées et exigeantes, son ambition et son implication forte dans l'innovation et la recherche font de Centrale Lille un acteur majeur de l'enseignement supérieur et de la recherche.

Description du PUI :

Le Pôle Universitaire d'Innovation de Lille « PUI Lille » porté par l'Université de Lille a été labellisé par l'Agence Nationale de la Recherche « ANR » en octobre 2023 et a pour ambition d'augmenter l'impact socio-économique de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche « ESR » du site lillois, en structurant sa chaîne d'innovation et en amplifiant sa dynamique. Le PUI Lille fédère 5 établissements de recherche (Université de Lille, CNRS, Inserm, Inria, Inrae), 2 écoles d'ingénieurs (Centrale Lille et IMT-Nord Europe), 2 filiales de transfert (SATT Nord et Inserm-Transfert), 1 incubateur « Allègre » (Eurasanté), et le CHU de Lille. D'ici 2028, le PUI Lille vise à mettre en œuvre et coordonner une stratégie commune d'innovation autour de 3 axes majeurs concernant :

- les partenariats de R&D avec les entreprises
- le développement de technologies de rupture issues de la recherche
- la création de startups « deeptech »

Missions Générales :

Sous la responsabilité du Pôle Valorisation et Innovation de Centrale Lille et au sein d'une équipe constituée de Business Developer et d'Ingénieurs Transfert du Pôle Universitaire d'Innovation de Lille « PUI Lille », le rôle principal du Business Developer est de valoriser les technologies issues des laboratoires de recherche académique du site Lillois et de développer des projets de collaboration avec des partenaires industriels du secteur des Matériaux Chimie et Systèmes de production.

Missions principales :

- Constituer le portefeuille d'offres technologiques dans le domaine des matériaux, de la chimie et des systèmes de production (y.c. usine du futur, industrie 4.0) proposée par les laboratoires de recherche publique de l'Université de Lille et de ses partenaires académiques et développer l'offre commerciale correspondante
- Définir la stratégie de prospection (analyse du marché, feuille de route technico-économique) pour chaque technologie du portefeuille et assurer la démarche de prospection et le marketing de l'offre de technologies et de services en collaboration avec les membres fondateurs du PUI
- Identifier et qualifier les partenaires industriels potentiels régionaux, nationaux ou internationaux ayant un fort attrait pour l'innovation et leur permettre d'accéder aux laboratoires de recherche publique et à l'offre de technologies et de services
- Entrer en contact avec les entreprises ciblées, en direct ou par le biais d'événements telles que les rencontres laboratoires - entreprises
- Créer et organiser ces événements
- Animer le réseau entre les chercheurs des laboratoires publics et les chercheurs des entreprises
- Accompagner le montage de projet jusqu'à la signature du contrat de partenariat (prestation, collaboration, concession d'une licence d'exploitation, etc...) entre les partenaires publics et les partenaires privés en s'appuyant sur les cellules valorisation et les services juridiques et brevets des membres fondateurs du PUI Lille pour le montage et la signature des contrats
- Assurer la gestion des dossiers, la saisie des données dans une plateforme dédiée et le suivi des indicateurs associés à la mission
- Etre le fil conducteur (fil rouge) entre les différents membres du PUI sur l'espace thématique matériaux chimie et système de production
- Enrichir la réflexion stratégique de l'équipe des Business Developer et des Ingénieurs Transfert pour nourrir les actions du PUI et apporter un appui dans la veille économique et l'analyse du marché pour développer les bonnes pratiques de prospection et d'offre marketing pour le PUI
- Collaborer avec l'équipe communication du PUI Lille afin d'optimiser les outils de promotion

Connaissances :

- Connaissances en management de projet, d'accompagnement et de conseil
- Connaissances approfondies dans les matériaux (polymères, verre, métaux, mécanique, structures/propriétés...), chimie (chimie organique et inorganique, catalyse, génie des procédés...)

- et systèmes de production (industrie 4.0, usine du futur, transition numérique, efficacité énergétique, décarbonation, robotisation, fabrication additive, flexibilité...)
- Connaissances de leurs applications et des secteurs industriels associés (construction, transport, santé, hygiène-cosmétique, énergies (nucléaire, électrique, biomasse), électronique...
 - Connaissances de l'écosystème des acteurs de l'innovation en France et en région Hauts-de-France et des financements associés
 - Connaissances du tissu économique local : laboratoires de recherche et entreprises
 - Connaissances en marketing (stratégie, recherche, innovation, communication et développement commercial).
 - Maîtrise des outils numériques et des réseaux sociaux
 - Maîtrise de l'anglais écrit et oral

Compétences comportementales :

- Travail en équipe
- Sens du contact
- Savoir fédérer autour de soi
- Curiosité
- Autonomie
- Esprit d'analyse et de synthèse
- Sens de l'initiative et force de proposition
- Capacité rédactionnelle

Contraintes liées au poste : Déplacements possibles en région, en France et à l'international

Informations complémentaires :

Le poste est proposé aux fonctionnaires et aux agents non titulaires en CDD
Niveau requis : Bac+5 ou équivalent. Vous justifiez d'au moins 3 ans d'expérience

Rémunération : Selon profil : entre 40 et 45 k€ brut par an

Avantages :

- Horaires flexibles
- Choix entre 2 cycles horaires de travail (37h30 et 50 jours de repos ou 38h15 et 54 jours de repos)
- Prise en charge du transport quotidien à hauteur de 75%
- Télétravail
- CET

Lieu du poste : Cité Scientifique - Villeneuve d'Ascq

Date limite de candidature : 10/12/2024

Date de début prévue : Courant janvier / février 2025

Procédure de sélection :

Pour candidater, merci d'envoyer votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse mail suivante : direction.innovation@centralelille.fr